Autor / Author: Klaus Schmidt N.º / No.: 15-019-W

Consultas / Enquiries: Klaus Schmidt / Dr. Bernd Heusinger Fecha / Date: 20.03.2015

Teléfono / Phone: +49 931 909-4290 / +49 931 909-4835 E-Mail: klaus.schmidt@kba.com

Versión / Release: Ref. / Ref.: ZM/KSC

Imágenes / Photographs: 3 páginas / Pages: 7

Koenig & Bauer presenta el informe del ejercicio 2014

##### Volumen de negocio según lo previsto y resultado del grupo positivo

* **Reestructuración con efectos positivos según el plan**
* **Volumen de negocio del grupo al nivel del ejercicio anterior con 1.100 mill. €**
* **Resultados positivos de segmento en ambas áreas de negocio**
* **Resultado de explotación de 14,1 mill. € y benficios antes de impuestos de 5,5 mill. €**
* **Flujo de caja operativo superior a 43 mill. € y elevada liquidez neta**
* **Perspectiva 2015: volumen de negocio similar con margen EBT más elevado**

Würzburg. El 20 de marzo, Koenig & Bauer AG (KBA) presentó las cifras del grupo correspondientes al ejercicio 2014. Con 1.100 mill. €, el volumen de negocio se sitúa en la parte alta del pronóstico (2013: 1.099,7 mill. €). La reestructuración del grupo iniciada a principios de 2014 por el fabricante de máquinas de impresión muestra sus primeros efectos positivos. El resultado de explotación –que el ejercicio anterior aún estaba lastrado por los gastos de reestructuración superiores a 155 mill. €– en 2014 fue positivo tanto en el segmento de máquinas de pliegos como en las máquinas de bobina y especiales. Y, a pesar de los nuevos gastos extraordinarios de 10,0 mill. €, fue considerablemente mejor que previsto hace un año con +14,1 mill. €. El resultado antes de impuestos (EBT) con 5,5 mill. € y el resultado del grupo con +0,3 mill. € también superan las previsiones.

Claus Bolza-Schünemann, presidente de la Junta Directiva del fabricante de máquinas de impresión que pronto cumplirá 200 años, en su carta a los accionistas: “En el marco del mayor proyecto de reestructuración de nuestra historia empresarial reciente, durante los primeros doce meses hemos avanzado a buen ritmo y podemos congratularnos de haber alcanzado resultados positivos antes de lo esperado”.

**El plus de pedidos en las máquinas de pliegos no puede compensar del todo el retroceso en las máquinas de bobina y especiales**

La entrada de pedidos durante el ejercicio 2014 ha estado marcada por efectos externos negativos: los múltiples conflictos en el mundo, la débil coyuntura en partes de Europa y los importantes países emergentes, así como la desaceleración del crecimiento en China. En este sentido, la evolución del área de pliegos resulta especialmente satisfactoria, ya que –en contra de la tendencia del sector– la entrada de pedidos ha podido aumentar ligeramente respecto de 2013 de 608,0 a 610,1 mill. € gracias al sólido posicionamiento en la impresión sobre metal y de cajas plegables. Paralelamente, ha continuado la tendencia en la impresión de periódicos y publicaciones y, junto con una ralentización de la demanda en la impresión de valores, provocó un retroceso del 14,2 % en la entrada de pedidos en comparación con el ejercicio anterior, situándose en 346,8 mill. €. En conjunto, el plus de pedidos en el área de pliegos no ha podido compensar el retroceso en el área de máquinas de bobina y especiales y, con 956,9 mill. €, los nuevos pedidos del grupo se situaron un 5,5 % por debajo de la cifra del ejercicio anterior.

En el marco del programa de reestructuración Fit@All, la Junta Directiva ha iniciado las medidas necesarias y en gran parte ya las ha implementado: deben poner fin a la dependencia de mercados en contracción, como la impresión de periódicos y publicaciones. La Junta Directiva espera que de ello se derive una carga de trabajo más estable y una situación de resultados adecuada también en estas unidades de negocio. A finales de año, los libros del grupo arrojaban un volumen de pedidos por valor de 417,3 mill. € respecto de los 560,5 mill. € a finales de 2013.

La evolución de los segmentos fue similar en lo relativo al volumen de negocio. Mientras que los ingresos con máquinas de pliegos también aumentaron un 3,3 % hasta los 590,6 mill. € gracias al dinámico negocio de la impresión sobre metal, el volumen de negocio con las máquinas de bobina y especiales disminuyó un 3,5 % hasta los 509,5 mill. €. Los ingresos menores en este sector pudieron compensarse en parte gracias a la consolidación por primera vez de KBA-Kamman y KBA-Flexotecnia durante todo el período del informe. Ambas empresas suministran máquinas especiales para la impresión de envases. KBA-Metronic –especializada en la impresión de marcación– ha registrado un leve crecimiento. El área de negocio de la impresión digital también contribuyó al volumen de negocio mediante la primera KBA RotaJET 168 entregada a una imprenta alemana de decoración.

**A pesar de su ralentización, China continúa siendo el mayor mercado**

Respecto de 2013, el volumen de negocio nacional retrocedió un 8,3 % hasta los 180,6 mill. €, mientras que la cuota de exportación aumentó de un 82,1 a un 83,6 %. Las entregas a otros países de Europa subieron un 17,8 % hasta 389,8 mill. €, mientras que la contribución de esta región en el volumen de negocio del grupo aumentó de un 30,1 a un 35,5 %. Norteamérica contribuyó con 117,6 mill. € o un 10,7 % al volumen de negocio, en comparación con el 12,8 % del ejercicio anterior. Los mercados emergentes de Latinoamérica y África se situaron ligeramente por encima del nivel habitual con un 13,5 %. El volumen de negocio en la región Asia-Pacífico descendió debido a la ralentización en China y la débil coyuntura en Tailandia, pasando de 301,0 mill. € el ejercicio anterior a 263,4 mill. €, mientras que la cuota regional pasó de 27,4 a 23,9 %. No obstante, China continuó siendo el mayor mercado individual.

**11,5 mill. € de beneficio en el segmento de pliegos...**

Tras el resultado claramente negativo del segmento el ejercicio anterior (2013: –77,6 mill. €) debido a los elevados gastos de reestructuración y los reajustes, en 2014 el área de pliegos ha alcanzado un resultado de explotación positivo de +11,5 mill. €. Junto con los grandes avances en términos de costes y precios en la sede Radebeul y en KBA-Grafitec, la satisfactoria evolución del negocio en KBA-MetalPrint de Stuttgart también ha contribuido a esta circunstancia. El presidente de la Junta Directiva de KBA considera que la evolución del resultado del sector de pliegos es muy alentador para el futuro.

**... y resultado operativo de 2,6 mill. € en las máquinas de bobina y especiales**

En las máquinas de bobina y especiales, el resultado operativo tras efectos especiales se situó por debajo de los ejercicios anteriores con +2,6 mill. €. Debido a los elevados efectos puntuales, la cifra del ejercicio anterior de –53,1 mill. € no es comparable. Junto con los gastos extraordinarios previstos para traslados y otras medidas estructurales, el grado de utilización insuficiente de las capacidades –considerablemente reducidas– en las plantas de máquinas offset de bobina aún generó costes notables. Mediante la agrupación con el sector en expansión de la impresión digital en la nueva unidad de negocio KBA-Digital & Web Solutions, el offset de bobina cuenta con una clara perspectiva de futuro a escala más pequeña.

**Sólido flujo de caja a pesar de los elevados pagos de indemnizaciones**

Con 43,2 mill. €, el flujo de caja de la actividad empresarial superó con creces el valor del ejercicio anterior de 34,1 mill. € a pesar de la disminución de los pagos a cuenta de los clientes y las considerables salidas de efectivo para indemnizaciones. El flujo de caja disponible tras deducir los medios para inversiones se situó en 28,7 mill. € respecto de los 3,2 mill. € del ejercicio anterior. Junto con la mejora del resultado, esto se ha logrado mediante la reducción consecuente de las existencias y los créditos pendientes. Para el consejero directivo de Finanzas Dr. Mathias Dähn –en el cargo desde junio de 2014–, la gestión del capital circulante es una cuestión prioritaria en su agenda.

**Más de 200 mill. € de medios líquidos a finales de año**

Gracias a la evolución positiva del flujo de caja, los medios líquidos a finales de 2014 aumentaron hasta 207,6 mill. €. Tras la deducción de las deudas bancarias reducidas a 15,2 mill. €, KBA contaba con una posición financiera neta de +192,4 mill. €. De las líneas de crédito acordadas, solo se utilizaron avales para garantías de anticipo. La reducción del tipo de actualización para pensiones nacionales supuso una disminución de la cuota de capital propio del 25,3 % al 22,4 %. No obstante, KBA sigue gozando de una sólida financiación en comparación con otras empresas del sector.

**678 empleados menos que a finales de 2013**

A finales de 2014, el Grupo KBA tenía una plantilla de 5.731 personas, 678 menos que a finales de 2013. Sin contar a los aprendices, al personal en prácticas y a los empleados liberados, la plantilla se redujo en el grupo hasta 5.114 personas. Como consecuencia de la reorientación, la cifra de trabajadores se reducirá de aquí a finales de 2016 hasta unos 4.500. La cuota de formación en KBA se sitúa en un 7,4 %, lo que sigue estando por encima de la media.

**Nueva estructura societaria en preparación**

En el marco de la reorientación, a fin de reforzar la gobernanza corporativa, la Junta Directiva prepara el cambio de una estructura societaria funcional a una divisional. Los objetivos subyacentes son: mayor transparencia, clara responsabilidad de gestión y definición de objetivos en todas las unidades de negocio, tolerancia cero a negocios deficitarios, eliminación de subvenciones cruzadas, así como inversión de capital según los objetivos estratégicos y el rendimiento previsto. La nueva estructura debe presentarse a la Asamblea General el 21 de mayo de 2015 y, de aprobarse, podría entrar en vigor con efecto retroactivo a 1 de enero.

En la nueva estructura societaria, Koenig & Bauer AG actúa como holding con funciones centrales. Bajo su techo se han previsto las unidades de negocio operativas de offset de pliegos (KBA-Sheetfed Solutions), digital y bobina (KBA-Digital & Web Solutions), así como la producción multiplanta en tanto que base de fabricación conjunta (KBA-Industrial Solutions). Las sociedades escindidas tienen la forma jurídica de una AG & Co. KG. KBA-NotaSys –responsable de la impresión de seguridad– se reestructurá de acuerdo con la nueva cadena de valor y, como KBA-MetalPrint, KBA-MePrint, KBA-Metronic, KBA-Kammann y KBA-Flexotecnica, se consolidará en el segmento de nueva creación de máquinas especiales.

Los nuevos informes del grupo previstos para 2015 para los segmentos de pliegos, digital y bobina, y máquinas especiales también contribuirán a aportar una mayor transparencia.

**Perspectiva para 2015: volumen de negocio similar con margen EBT de hasta un 2 %**

A tenor de las múltiples incertidumbres de la economía mundial, KBA no prevé un crecimiento general del mercado de máquinas de impresión para 2015. La gerencia considera que existe potencial de crecimiento sobre todo en la impresión digital y de envases. En este sentido, KBA quiere centrarse particularmente en la impresión digital en aplicaciones con materiales exigentes y grandes anchos del soporte de impresión. Con este objetivo, durante el ejercicio de referencia, con la RotaJET L y la RotaJET VL se han creado unas plataformas flexibles. Asimismo, la empresa espera que la asociación con Hewlett Packard (HP) genere impulsos positivos mediante el desarrollo conjunto de una instalación de inyección de tinta para la impresión digital de cartón ondulado.

En el segmento en expansión de los envases, el Grupo KBA ya está bien posicionado y es líder en la impresión de cartonajes, metal e impresión directa sobre cristal. La integración de KBA-Flexotecnica –especializada en envases flexibles– deberá recibir un fuerte impulso durante 2015. KBA-Kamman se centra en instalaciones para la decoración de cuerpos huecos de gama alta y coopera con KBA-MePrint en un nuevo desarrollo para la impresión de etiquetas de alta calidad. KBA-Metronic, con sus sistemas de marcación, quiere continuar creciendo en Asia. Adicionalmente, el grupo empresarial quiere aumentar más su volumen de negocio en el rentable sector de los servicios y el comercio.

Para el próximo balance anual de 2015, la Junta Directiva no espera que se produzcan gastos extraordinarios significativos, puesto que el programa de reestructuración prácticamente habrá concluido. Por el contrario, los efectos de reducción de la carga fruto de las medidas implementadas se traducirán de forma cada vez más positiva en el resultado y la liquidez disponible. Si las condiciones marco permanecen mínimamente estables, la Junta Directiva prevé obtener durante el ejercicio 2015 un volumen de negocio del grupo de unos 1.000 mill. € y, en comparación con 2014, espera una mejora del resultado con un margen EBT de hasta un 2 %.

A tenor de la volátil situación económica y política, a día de hoy la gerencia considera que realizar más afirmaciones sobre el ejercicio 2015 y más allá está sujeto a múltiples incertidumbres.

**Nota importante:**
Esta nota de prensa incluye afirmaciones de carácter prospectivo basadas en supuestos fundamentados y cómputos aproximados de la gerencia empresarial de Koenig & Bauer AG. Aunque la gerencia empresarial considere que estas suposiciones y estimaciones son acertadas, la evolución real futura y los resultados reales futuros pueden divergir debido a múltiples factores no influenciables por la empresa. Estos factores pueden incluir, por ejemplo, la modificación de la situación económica, de los tipos cambiarios, así como cambios dentro del sector gráfico. Koenig & Bauer AG no asume responsabilidad alguna ni garantiza que la evolución futura y los resultados obtenidos realmente en el futuro sean idénticos con las cifras y las afirmaciones incluidas en esta nota de prensa.

El informe completo del grupo empresarial correspondiente a 2014 está disponible para su descarga en PDF en <http://www.kba.com/investor-relations/berichte/berichte-2014/>

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Grupo Koenig & Bauer** | **31.12.2013**en mill. € | **31.12.2014**en mill. € | **Modificación** |
| **Entrada de pedidos**Máquinas de bobina y especialesMáquinas offset de pliegos | **1.012,2**404,2608,0 | **956,9**346,8610,1 |  **-5,5 %**-14,2 %+0,3 % |
| **Volumen de negocio**Máquinas de bobina y especialesMáquinas offset de pliegos | **1.099,7**527,8571,9 | **1.100,1**509,5590,6 | **0,0 %**-3,5 %+3,3 % |
| **Volumen de pedidos**Máquinas de bobina y especialesMáquinas offset de pliegos | **560,5**351,2209,3 | **417,3**188,5228,8 | **-25,5 %**-46,3 %+9,3 % |
| **Resultado de explotación antes de****factores especiales** | **24,5** | **24,1** | **-** |
| **Resultado de explotación tras****factores especiales** | **-130,7** | **14,1** | **-** |
| **Resultado antes de****impuestos (EBT)** | **-138,1** | **5,5** | **-** |
| **Déficit/****Superávit anual** | **-153,7** | **0,3** | **-** |
| **Resultado por acción en €**  |  **-9,31** | **0,03** | **-** |
| **Flujo de caja de la****actividad empresarial** | **34,1** | **43,2** | **-** |
| **Suma del balance** | **1.098,0** | **1.014,7** | **-** |
| **Capital propio** | **277,9** | **227,2** | **-** |
| **Dividendos en €** | **-** | **-** | **-** |
| **Plantilla 31.12.** | **6.409** | **5.731** | **-** |

Foto 1:

En la impresión digital, KBA quiere orientarse hacia mercados donde exista demanda de una competencia especial en el procesamiento de materiales exigentes y grandes anchos de los soportes de impresión

Foto 2:

Contrariamente a la tendencia del sector, en 2014 KBA pudo registrar un leve incremento en la entrada de pedidos y el volumen de negocio en el segmento de máquinas de pliegos

Foto 3:

La nueva unidad de negocio KBA-Industrial Solutions también ofrece a otras empresas sus modernas instalaciones para fundición y el mecanizado de precisión de piezas grandes complejas